

Ведущий менеджер по продажам г. Санкт-Петербург

Должностные обязанности:

- Продажа рукавов высокого давления (РВД)

Требования:

- Высшее образование (предпочтительно инженерно-техническое);
- Опыт работы и знания в области гидравлики желательны (условия эксплуатации и сферы применения РВД);
- Опыт ведения переговоров на всех уровнях;
- Лидерские качества, стратегическое мышление, творческий подход к решению нестандартных задач, умение строить и развивать долгосрочные отношения;
- Грамотная устная и письменная речь.

Условия работы:

- Складской запас рукавов высокого давления (РВД);
- Предоставляется огромная «живая» клиентская база постоянных клиентов;
- Компенсация затрат мобильной связи;
- Официальное трудоустройство согласно ТК РФ;
- Пятидневная рабочая неделя с 9-00 до 18-00;
- З/п по договоренности.