

Региональный менеджер по продажам г. Ростов-на-Дону

Должностные обязанности:

- Консультирование клиентов
- Подписание и согласование условий договора
- Контроль сроков выполнения заказа производством
- Работа с дебиторской задолженностью
- Расширение клиентской базы и активный поиск новых клиентов

Требования:

- Высшее инженерно-техническое образование
- Желателен опыт работы от 1 года инженером (гидравлика), менеджером в продажах B2B (промышленность, производство)
- Уверенный пользователь ПК, 1С

Условия работы:

- Пятидневка 5/2, с 9:00 до 18:00
- Официальное оформление по ТК РФ
- Высокий уровень заработной платы, работа на результат
- Интересные направления деятельности